EMPRENDIMIENTO DIGITAL

ANYI LAINER RAMOS MARTINEZ
(Aprendiz)

NAFER ISIDORO VERGARA ANAYA
(Instructor)

CENTRO AGROEMPRESARIAL Y ACUICOLA
DE LA REGIONAL- GUAJIRA
(SENA)
FICHA CARACTERIZACION: 2558109
2022

Emprendimiento

3.2. Actividades de contextualización é identificación de Conocimientos necesario para el aprendizaje.)

A. ¿Que es emprendimiento?

Es la actitud y aptitud que tiene una o varias personas para iniciar, diseñar y lanzar un nuevo proyecto atravez de ideas y oportunidades. para asi satisfacer la demanda de un producto a la prestación de un servicio.

B. ¿Que significa ser un emprendedor?

Es quien. decide mediante una idea innovadora, llevar acabo un proyecto mediante sus propios medios, buscando la manera de como llevar a cabo y materializarlo asumiendo el riesgo y sus consecuencias.

C. ¿Pasos necesarios para ser un emprendedor?

-Algunos pasos para ser un buen emprendedor son:
*Observar el entorno donde pretendemos iniciar nuestro proyecto
*Investigar todo lo que nos rodea, para tener claro el prolema y las necesidades de los usuarios o clientes.
*Desarroyar una propuesta de negocios, identificando las debilidades, fortalezas. Oportunidades y amenazas de la propuesta
*Crear un buen equipo de trabajo ya que no podemos hacerlo todo solo.

D. ¿Que papel juega el analisis y diagnostico del entorno en el emprendimiento?

El analisis en el emprendimiento, permite llevar un correcto plan de marketing para lograr tener un conocimiento e Información sobre ambiente o entorno que rodea a una empresa.

El diagnostico en el emprendimiento nos permite conocer la situación real de la empresa en un momento dado para identificar prolemas y poder corregirlos; tambien identificar areas de oportunidades para asi aprovecharlas.

33 Actividades de apropiación del conocimiento (Conceptualización y teorización).

Actividad de apropiacion. 1:

- ¿En que consiste un analisis de contexto?

Consiste en determinar los aspectos internos tales como las fortalezas y debilidades, y luego determinar los aspectos externos como las oportunidades a las amenazas, para luego establecer las estrategias a traves de las combinaciones de elementos DO, DA, FO y FA.

- ¿Que es una unidad productiva?

Es la actividad que se crea y se desarrolla para generar ingresos.

- ¿Que es un proyecto y tipos de proyectos?

Proyecto: Es planificar, un conjunto de actividades al realizar, con el fin de producir determinados bienes o prestar un servicio, para satisfacer las necesidades o resolver un prolema.

Tipos de proyectos: Los proyectos pueden clasificarse de acuerdo su ambito de acción.

- **Proyecto productivos o privados:** Tienen como fin la rentabilidad, es decir, la obtención de lucro,
- **Proyecto publico o sociales:** No poseen fines de lucros, si no alcanzar un impacto importante en la sociedad.
- **Proyectos comunitarios:** Aquellos comprometidos con el mejoramiento de una comunidad, por lo general pequeña.
- **Proyectos de Vida:** Son los que se centran en los deseos de Vida de un individuo.
- **Proyectos de investigacion:** su objetivo es la documentación o adquisición de fuentes y materiales.

- fases de un proyecto de innovación.

Los proyectos de innovación deben formar parte de la empresa mediante un proceso bien definido y deben pasar por las siguientes fases.

1. Idea del proyecto de innovacion.
La innovación siempre empieza por una idea.
2. Concepción del proyecto.
se discuten las ideas y se seleccionan aquellas que pueden ser una mejora real.

3¿Es Viable tu proyecto de innovación?
Consiste en hacer un estudio profundo, para ver si es Viable o no.

•Proceso administrativo en un proyecto de Ecommerce

*Planificación de negocio.
Se debe contar con una visión estrategica apartir de la cual pueda elavorar planes de diseños según la capacidad de la empresa.

*Organizacion dd equipo de icommerce.
Mediante estrategias ser capaz de dividir los perfiles de los equipos y definir un lugar o departamento especifico para cada miembro de la organización.

*Dirección del equipo.
Ser capaz de tomar decisiones a nivel directivo, que impacten de manera favorable el desempeño de la organización.

*La Coordinación de los colavoradores.
Hacer que todos los esfuerzos de los diversos equipos se enfoquen en un sólo punto o bien, que trabajen Creando Sinergias.

*Controlar el uso de todas los recursos.
Ver que los recursos se utilizen para los fines que se han dispuesto y que se lo haga de manera inteligente.

Matriz Dofa: analisis

Actividad de apropiación No 2

-¿Que es la matriz Dofa?

Es una herramienta que le permite a los empresarios emprendedores analisar la situación actual de la empresa a las condiciones internas y externas que la pueden afectar.

-¿para que sirve aplicar la matriz Dofa?

Sirve para hacer un diagnostico real de nuestra empresa o negocio, nos dice como estamos, como bamos lo que nos brinda el princípal elemento requerido para tomar decisiones, pues coando conocemos nuestra realidad sabemos que hacer y como proceder.
La matriz Dofa nos muestra con claridad cuales son nuestras debilidades, nuestras oportunidades, nuestras fortalezas y nuestras amenazas.